

Stage Commercial 4 à 6 mois

Roland Garros, Stade de France, Stade Jean Bouin, Mondial de l'Automobile, Salon International l'Agriculture, Salon International de l'Aéronautique et de l'Espace, Paris Games Week, Internationaux de badminton...
N'attendez plus, venez vite relever de nouveaux défis à nos côtés.

Avec un chiffre d'affaires de 7 Millions d'euros en 2016, Stand'Up est spécialisée dans la sécurité événementielle. Structure dynamique et en pleine croissance, nos valeurs reposent sur le respect, l'écoute et l'esprit d'équipe, pour garantir le dynamisme qui est le nôtre depuis plus de 15 ans.

Pour accompagner notre développement, Stand'Up recherche un(e) « Stagiaire commercial » basé (e) à Chatillon (92).

Principales missions :

Au sein de l'équipe commerciale, après une première période de formation à notre environnement, vous gérez les tâches suivantes

- Création de bases de données prospects
- Suivi d'un portefeuille clients
- Prospection téléphonique
- Réalisation des devis
- Aide à l'organisation des réunions
- Prise de RDV lors de salons
- Assistance à la réalisation d'appels d'offres

Profil :

De formation minimum Bac+3 (Ecole de commerce, Université), vous disposez d'une aisance relationnelle vous permettant de créer une relation client. Idéalement, vous disposez d'une connaissance en événementiel.
Maîtrise des outils informatiques : Word, Excel, Powerpoint indispensable.
Esprit d'entreprise, proactif, motivé(e), organisé(e) et disposant d'une appétence commerciale affirmée.
Vous savez faire preuve de souplesse et d'adaptabilité.
Anglais courant indispensable.

Un stage réussi peut déboucher sur un recrutement au sein de l'entreprise.

Rémunération indicative : légale + gratifications additionnelles suivant la qualité des réalisations.

Envoyez votre CV et lettre de motivation à : mariama.sene@ga-standup.fr

Découvrez STAND'UP : www.ga-standup.fr